

|  |
| --- |
| **DEMANDE D’EXONERATION DE REDEVANCES** |
| **Date :** |
| **Société :** |
| **Projet export :** |

*Il peut être accordé une réduction totale ou partielle des redevances* ***à titre exceptionnel sur décision du ministre des armées****. L’exonération de redevances est une mesure par laquelle l’Etat accompagne l’industriel pour qu’il fasse l’offre la plus compétitive possible, étant entendu que l’industriel a lui-même fait des efforts notamment de réduction de marge. Il est donc nécessaire que l’industriel démontre les efforts financiers consentis (optimisation des coûts, réduction de marge, etc.) dans le cadre de la négociation pour présenter l’offre la plus compétitive possible.*

*La demande d’exonération est à effectuer par courrier de la société (le présent formulaire complété joint) adressé à DGA/DICE/SDGQ/BAE qui procèdera à son instruction.*

**OBJET : Demande d’exonération de redevances pour le [*nom du projet export*]**

1. PRESENTATION DU PROJET EXPORT.

*Présenter brièvement le projet; indiquer notamment :*

* *le titulaire du contrat export attend ;*
* *l’organisation industrielle (maître d’œuvre, cotraitants, sous-traitants, partenaires…) ;*
* *la référence de la licence d’exportation par laquelle le projet est couvert ;*
* *le client ;*
* *les équipements ;*
* *les enjeux pour le demandeur (stratégiques, industriels, financiers, etc.).*

1. PROCESSUS DE CONTRACTUALISATION.

*Présenter :*

* *le processus de contractualisation et son état d’avancement (calendrier, entité décisionnaire, etc.) :* 
  + *remise et sélection des offres ;*
  + *préparation et signature du contrat.*
* *le contexte commercial : état des lieux de la concurrence, obligations de redevances auxquelles les concurrents sont éventuellement soumis, intensité de la concurrence, autres prospects potentiels, etc.*

1. DESCRIPTION ET EVOLUTION DES OFFRES COMMERCIALES.

*Préciser le périmètre des offres, si le projet export est porté par plusieurs partenaires industriels et renseigner le tableau ci-dessous :*

* (a – b)  la marge de la dernière offre est à reporter dans le tableau du paragraphe 5*

* *Indiquer la nature des efforts réalisés pour que la dernière offre soit la plus compétitive possible, les quantifier.*
* *Situer le taux de marge associé à la dernière offre par rapport au taux de marge habituellement pratiqué par la société à l’export.*

4. MONTANT DE LA REDEVANCE.

* *Compléter et joindre une déclaration de redevance et une proposition de coefficient de dérivation pour justifier le calcul de la redevance.*

Redevance = K€

1. MONTANT DE L’EXONERATION DEMANDEE.

L’exonération est demandée pour un montant de *2* *000* €. Le montant d’exonération demandé correspond à 0,8 fois l’effort réalisé sur la marge :



*(\*) L’effort réalisé sur la marge est calculé par rapport à la marge habituellement pratiquée par la société à l’export (non par rapport à la marge associée à la première offre). Il doit être expliqué.*

1. Justification de L’exonération.

*Expliquer le besoin d’exonération de redevances. A cet effet, préciser en quoi l’effort financier demandé à l’Etat, conjugué à l’effort financier réalisé au préalable par la société, contribuera de manière décisive à l’obtention du contrat export.*

*Situer la dernière offre par rapport à celles de la concurrence, notamment en terme de compétitivité.*